

Бизнес-тренинг "Агрессивные продажи. Нестандартный подход"



Санкт-Петербург, Россия

Тренинг основан на уникальных методиках, планирования и ведения переговоров, собранных нашими тренерами от самых успешных продавцов, работающих в разных сферах деятельности по всему миру.

Тренинг предназначен для: менеджеров по продажам и закупкам, сотрудников отделов по работе с клиентами, их руководителям, и всем, кто по роду деятельности ведет переговоры.

Если Ваш клиент, угрожая разрывом отношений, вынуждает Вас предоставить ему очередную скидку, а Вы боитесь отказать и потерять его, то мы предлагаем для Вас другой, более эффективный способ ведения переговоров.

Тренинг длится 2 дня по 8 часов

В результате прохождения тренинга, участники получат:

- ☒ Понимание алгоритма проведения переговоров
- ☒ Навыки определения психотипа клиента
- ☒ Навыки подбора стиля проведения переговоров согласно психотипу клиента
- ☒ Навыки противодействия манипуляциям
- ☒ Навыки проведения активных агрессивных переговоров
- ☒ Навык контроля эмоций на переговорах
- ☒ Навык решения практических задач по управлению переговорами
- ☒ Навык планирования этапов переговоров
- ☒ Работа с возражениями

Цена: **10 000 руб.**

Тип объявления:
Продам, продажа, продаю

Торг: уместен

**Тренинговая компания Про-
актив**

(812) 920-42-88

**Большой пр. П.С. 38/40, офис
28**