Бизнес-тренинг "Агрессивные продажи. Нестандартный подход"

Санкт-Петербург, Россия

Тренинг основан на уникальных методиках, планирования и ведения переговоров, собранных нашими тренерами от самых успешных продавцов, работающих в разных сферах деятельности по всему миру.
Тренинг предназначен для: менеджеров по продажам и закупкам, сотрудников отделов по работе с клиентами, их руководителям, и всем, кто по роду деятельности ведет переговоры.
Если Ваш клиент, угрожая разрывом отношений, вынуждает Вас предоставить ему очередную скидку. а Вы боитесь отказать и потерять его, то мы предлагаем для Вас другой, более эффективный способ ведения переговоров.
Тренинг длится 2 дня по 8 часов
В результате прохождения тренинга, участники получат:
- Понимание алгоритма проведения переговоров
- Навыки определения психотипа клиента
- Навыки подбора стиля проведения переговоров согласно психотипу клиента
- Навыки противодействия манипуляциям
- Навыки проведения активных агрессивных переговоров
- Навык контроля эмоций на переговорах
- Навык решения практических задач по управлению переговорами
- Навык планирования этапов переговоров
- Работа с возражениями

Цена: **10 000 руб.**	Тип объявления: Продам, продажа, продаю	Торг: уместен
Тренинговая компания Про-актив	**(812) 920-42-88**	**Большой пр. П.С. 38/40, офис 28**